

定員
15名

 【参加費】※税込
一般 **11,000 円**
学生 **3,300 円**
(社会人学生を除く)

起業に向けた 「経営」「お金」「人材」「顧客」 の実践セミナー

～これで、あなたも起業を実現～

起業を決意したものの、どうやって実現していったらいいか悩んでいませんか？「経営」「お金」「人材」「顧客」の4つのスキルについて体系的に理解し、起業までのプロセスを明確にしていきましょう。

こんなに
オススメです！

- ✓ 資金調達や組織づくりを含めた事業展開を目指している方
- ✓ 「何をやりたいか」は明確になったが、「どう実現するか」のプロセスが見えていない方
- ✓ 起業に必要なスキルを効率的に身につけたい方

個別
メンタリング
付き！

専門家が専属メンターとして、
起業の実現に向けて個別にサポート！

● 1時間 × 全4回 ● 日程はご都合により調整可

全4回講座スケジュール・全日程会場開催 (オンライン配信なし) *原則すべての日程への参加が必要です*

第1回
(経営)

起業家への第一歩

～事業構想から起業までの全体像～

起業を成功させるためには、まず全体像を把握することが不可欠です。自分の事業の方向性と起業までのロードマップを描けるようにするため、起業までに必要なステップと進め方を学びます。



11.8 ^{2025.}
(土)
13:00-16:00

第2回
(お金)

起業家に必要な資金戦略

～調達から運用まで～

資金管理は起業成功の生命線です。財務諸表の基本理解、起業家に起こりやすいお金に関する失敗事例、資金調達手法などを学び、持続可能な事業運営のための資金計画の立て方を学びます。



11.30 ^{2025.}
(日)
13:00-16:00

第3回
(人材)

創業チームの作り方

～仲間との関係構築～

創業期のチーム作りは事業の成否を左右します。起業家が陥りやすい失敗、事例などをもとに、創業初期のチームや仲間作りを進めるためのポイントを学びます。



12.20 ^{2025.}
(土)
13:00-16:00

第4回
(顧客)

顧客獲得の戦略

～効果的な販路開拓とマーケティング～

優れた商品・サービスも顧客に届かなければ事業は成立しません。創業期のマーケティング戦略の立案と具体的な手法、デジタルマーケティングの基礎とその活用など、事業に合った顧客の獲得方法を学びます。



1.10 ^{2026.}
(土)
13:00-16:00

日程 **11.8** (土) → **1.10** (土)

会場 **高知県立大学・高知工科大学**
永国寺キャンパス 地域連携棟 (高知市永国寺町6番28号)

【運営・お問合せ】株式会社アルファドライブ
TEL: 070-8835-1274 Mail: ksp1@startuppark.org
(主催/高知県産業イノベーション課)

参加申込み方法 [申込〆切 10/31(金) 17:00 まで]

二次元コードまたはURLからお申し込みください。

※お申し込みには「こうちスタートアップパーク」への会員登録が必要です。



<https://startuppark.org>

お申込み
手順

「プログラム紹介/プログラム一覧」
から当講座を選択し、申し込み。